タイトル：x年後の20xx年3月期に売上高200億円の達成を目指す中期経営計画を発表

本文：

制作業務管理システム『■■■■』を運営する株式会社●●●●（本社：東京都港区　代表取締役社長：▲▲　▲▲）は、今後の経営の方向性と20xx年度から20xx年度までのx年間の中期経営計画（「第x次中期経営計画」）を20xx年8月1日（月）に発表しました。

第x次中期経営計画は、x年後の20xx年3月期に売上高200億円、営業利益40億円、ROE 10%以上を目指すものです。

今後、株式会社●●●●は「正直に経営し、わかりやすく、安くて便利な商品・サービスを提供することでお客さまに貢献していく」を経営理念に、主に下記の3点において重点を置き事業を推進していきます。

【今後の重点施策】

（1）『■■■■』の機能拡充、及びマーケティング活動による認知向上

『■■■■』はクリエイティブに特化した制作業務管理システムです。

バナー原稿に代表される広告原稿の進行管理にかかる工数を半減できる制作現場向けのASPサービスで、メール授受による制作物の進捗/やりとり管理に代わり、一覧性のある「Web画面による一元管理」を実現します。サービス開始から2年で、現在300社以上に導入されています。

今後は、広告原稿の制作管理にとどまらず広告の配信結果データも取り込むことで制作から効果検証まで一元管理できるプラットフォームを目指します。

（2）中核を担うエンジニア人材の採用、及び営業人員の採用強化

『■■■■』の機能拡張を全面的に実施するためにエンジニア及びデザイナー、プロジェクトマネージャーの採用を強化します。また販売及びユーザーサポートの強化を目的に営業スタッフの採用も同時に強化します。これらの人員拡充により、より付加価値の高いサービスの開発を行っていきます。

（3）現地法人設立による海外への本格展開

x日付で、アメリカ・ニューヨーク州に現地法人を設立しました。

アメリカはダイレクトマーケティング領域において、日本国内の10倍以上のマーケットが想定されています。今後アメリカでの営業活動を積極展開することで、国内だけでなく海外へも拡大していきます。

【会社概要】

会社名：株式会社●●●●

代表者：代表取締役社長　▲▲▲▲

所在地：東京都港区北青山1-1-1

TEL：03-1111-1111

URL：https://www.example.jp

E-Mail：info@example.jp

事業内容：制作業務管理システム『■■■■』の運営

【本件に関するお問い合わせ】

会社名：株式会社●●●●

担当者：▲▲▲▲

TEL：03-1111-1111

E-Mail：info@example.jp